



Cómo decir NO al cliente asertivamente

¿Sabemos cómo decir NO a nuestros clientes? Juan Carlos Alcaide, nos ofrece una serie de pautas para hacerlo de una forma asertiva.

Delivery: SCORM

Developed: 5' VISION by Thinking Heads

Temática: Marketing and sales

Duration: 5 minutes

License: Nominal anual

Author: Juan Carlos Alcaide

Languages: es