



## Las tres claves para preparar una negociación

Preparar a conciencia una negociación nos puede otorgar una clara ventaja sobre la otra parte y la posibilidad de obtener un trato más beneficioso para nuestro interés. Pero ¿qué necesito saber antes del proceso negociador?. Descubre tres claves de utilidad.

---

**Delivery:** SCORM

**Developed:** 5' VISION by Thinking Heads

**Temática:** Communication & Relationships, Strategy

**Duration:** 6 minutes

**License:** Nominal anual

**Author:** Jorge Borrego

**Languages:** es