



Practica el ‘escuching’ y el ‘pregunting’

Tendemos a creer que el eje central del proceso de comunicación depende del emisor, pero Antonio Moar te descubrirá las ventajas de un receptor activo. Practica el ‘escuching’ y el ‘pregunting’.

Delivery: SCORM

Developed: 5' VISION by Thinking Heads

Temática: Communication & Relationships, Self management

Duration: 5 minutes

License: Nominal anual

Author: Antonio Moar

Languages: es