



Cerrar la venta

El final está a la vista y ahora es el momento de cerrar el trato.

En este curso exploraremos cómo hacer la orden de pedido, expandir una orden repetida y qué hacer cuando la venta es rechazada.

¿Qué aprenderás?

Qué pasos dar para cerrar con éxito una venta.

Contenidos del curso

1. Introducción
2. Piensa en grande
3. Preguntar por el pedido
4. Sigue intentándolo
5. Resumen

Delivery: learningCloud sprint, SCORM, xAPI

Developed: Video Arts

Temática: Marketing and sales

Duration: 15 minutes

License: subscription

Languages: es, en