



## Practica el ‘escuching’ y el ‘pregunting’

Tendemos a creer que el eje central del proceso de comunicación depende del emisor, pero Antonio Moar te descubrirá las ventajas de un receptor activo. Practica el ‘escuching’ y el ‘pregunting’.

---

**Delivery:** SCORM

**Developed:** 5' VISION by Thinking Heads

**Temática:** Communication & Relationships, Self management

**Duration:** 5 minutes

**License:** Nominal anual

**Author:** Antonio Moar

**Languages:** es