



Preguntas inteligentes para llegar a la mente de nuestros clientes

¿Qué le vendemos a los clientes, lo que desean o lo que necesitan? Ante esta pregunta crucial, se proporciona un método para llegar a la mente y el corazón del cliente. Y se basa en un instrumento crucial: la pregunta inteligente.

Delivery: SCORM

Developed: 5' VISION by Thinking Heads

Temática: Marketing and sales

Duration: 6 minutes

License: Nominal anual

Author: Sergi Corbeto

Languages: es