



## Técnicas avanzadas de negociación

La mayoría de los problemas que un profesional debe enfrentar se resuelven a través de la negociación. Por eso es tan importante conocer técnicas y habilidades que nos ayuden a llevar a cabo una negociación beneficiosa para nosotros.

### ¿Qué aprenderás?

- Algunos consejos para negociar.
- Las habilidades claves.
- Cómo argumentar las condiciones para cerrar un contrato.
- Qué roles y estilos de negociación existen.
- Las fases por las que debe pasar una negociación.

### Contenidos del curso

1. Las tres dimensiones de la negociación
2. Principios de la negociación
3. Habilidades claves para negociar
4. El momento clave: argumentar el precio

5. Roles y estilos de negociación
  6. Las fases de la negociación
  7. Experimentar
- 

**Delivery:** learningCloud sprint, SCORM, xAPI

**Developed:** Netbiblo

**Temática:** Communication & Relationships

**Duration:** 50 minutes

**License:** annual

**Author:** Jorge Palacios Plaza

**Languages:** es, en