



Cerrar la venta

El final está a la vista y ahora es el momento de cerrar el trato.

En este curso exploraremos cómo hacer la orden de pedido, expandir una orden repetida y qué hacer cuando la venta es rechazada.

¿Qué aprenderás?

Qué pasos dar para cerrar con éxito una venta.

Contenidos del curso

1. Introducción
2. Piensa en grande
3. Preguntar por el pedido
4. Sigue intentándolo
5. Resumen

Método de entrega: learningCloud sprint, SCORM, xAPI

Desarrollado por: Video Arts

Temática: Marketing y Ventas

Duración: 15 minutos

Licencia: subscription

Idiomas: es, en