



Pasión por querer ser vendedor

Antes no se les daba la importancia ni el reconocimiento adecuado pero ahora son la piedra angular de las compañías: los vendedores. ¿Cuáles son las claves para ser un buen vendedor?

Método de entrega: SCORM

Desarrollado por: 5' VISION by Thinking Heads

Temática: Marketing y Ventas

Duración: 4 minutos

Licencia: Nominal anual

Autor: Eugenio Palomero

Idiomas: es