



## Preguntas inteligentes para llegar a la mente de nuestros clientes

¿Qué le vendemos a los clientes, lo que desean o lo que necesitan? Ante esta pregunta crucial, se proporciona un método para llegar a la mente y el corazón del cliente. Y se basa en un instrumento crucial: la pregunta inteligente.

---

**Delivery:** SCORM

**Developed:** 5' VISION by Thinking Heads

**Temática:** Marketing y Ventas

**Duration:** 6 minutes

**License:** Nominal anual

**Author:** Sergi Corbeto

**Languages:** es